



**evie
shoes**

мы создаем **ДЕТСКУЮ ОБУВЬ**

которую хотят носить **ДАЖЕ МАМЫ**

ДАВАЙТЕ СТРОИТЬ ФРАНЧАЙЗИНГ ВМЕСТЕ

**FRANCHIS
E ONLY**

Почему мы?



ПОЛНОСТЬЮ ПРОДУМАННАЯ БИЗНЕС МОДЕЛЬ

Информационная, финансовая, а также консультационная поддержка



ПОСТОЯННАЯ РЕКЛАМНАЯ ПОДДЕРЖКА ВАШЕГО РЕГИОНА

Размещение рекламы в Digital Media вашего региона, работа с блоггерами, а также изданиями.



НОВИНКИ КАЖДЫЕ 2 НЕДЕЛИ

Постоянное пополнение ассортимента новинками, особенно во время низкого сезона продаж, для усиления активности.



ФРАНЧАЙЗИНГ ОТ EVIE.shoes

ЭТО БИЗНЕС КОНСТРУКТОР
ВКЛЮЧАЮЩИЙ В СЕБЯ

- более 200 артикулов обуви
- огромный выбор аксессуаров и декора на обувь подобранный в стиле тренда всей коллекции
- уникальный дизайн концепт магазина
- рекламную поддержку в вашем регионе
- национальную Всеукраинскую поддержку через блоггеров с общим охватом более 2млн
- постоянное обучение и поддержку



ПО

Програмное обеспечение
учета товара и закупок



Скидки

Уникальная программа
лояльности, никаких
карточек или
накопительных сложных
схем

EVIE.shoes - самая
недетская-детская обувь в мире

СОЗДАНА В 2015 ГОДУ

6

коллекций
в год

- весна
- лето
- школа
- осень
- зима
- праздничная

30K

пар обуви

- собственный он-лайн магазин
- собственный магазин в Киеве
- собственный магазин в Одессе
- 2 франчайзинговых магазина в
Киеве
- 1 франчайзинговый магазин в
Кривом Роге

15K

клиентов

постоянные клиенты которые
покупают от 5 до 10 пар
обуви в год

EVIE.shoes - это обувь

для 3-ех возрастных групп:



МАЛЫШИ

19/25

размеры

Особенности:

1. Фиксированная пятка
2. Мягкий носок
3. Регулятор полноты
5. Застежка-липучка



ДЕТИ

26/35

размеры

Особенности:

1. Мягкий носок
2. Регулятор полноты
3. Разнообразные декоративные материалы



ПОДРОСТКИ

36/40

размеры

Особенности:

1. "Взрослый" дизайн
2. Мягкий носок
3. Регулятор полноты
4. Застежка-липучка

ДНК

НАШЕЙ КОМПАНИИ

НАША ЦЕЛЬ

создать масштабный бренд
законодатель моды в сегменте
детская обувь

НАША МИССИЯ

- Развивать новое поколение детей с #детским чутьем к стилю
- Постоянно создавать "wow" эффект на рынке: сервисом, продуктом и эмоцией!

НАШИ ЦЕННОСТИ

- Страсть и приверженность к делу
- Креативность и желание создавать что-то новое
- Сервис-ориентированность
- Неустанное стремление к развитию
- Позитив и улыбка
- Честность

Компания **EVIE.shoes** была создана в 2015 году. За 3,5 года нашего развития мы стали Брендом Детской Обуви № 1 в Украине, успешно продаем обувь он-лайн через Instagram - 60К подписчиков, FaceBook-19К подписчиков, сайт, собственный шоу-рум в Киеве и в Одессе, 3 франчайзинговых магазина (Киев, Кривой Рог)

На данный момент обувь нашего бренда вы можете встретить в самых больших городах Украины в магазинах партнеров.

В мае 2018 года мы запустили **Franchise Family** проект по продаже эксклюзивного права использовать наш бренд для развития собственного бизнеса.

Особенность проекта заключается в том, что мы готовы сотрудничать, как с предпринимателями без опыта работы в бизнесе, так и с действующими предпринимателями.

Данный проект выгоден всем сторонам:

- ✓ Для **франчайзера** - это освоение новых территорий, укрупнение бизнеса, увеличение объема продаж и снижение рисков развития.
- ✓ Для **франчайзи** - приобретение недостающего опыта, сокращение сроков окупаемости, снижение предпринимательских рисков, и относительно легкое вступление в крупный бизнес.

Мы даем:

- ✓ Полное руководство по ведению бизнеса EVIE.shoes, успешно проверенное на собственных шоу-румах
- ✓ Готовую финансовую модель деятельности работы каждого франчайзи
- ✓ **Отработанную систему по работе с клиентами.** Инструменты и систему, которая поможет Вам лучше и эффективней вести Ваш бизнес
- ✓ Право работать под известной торговой маркой EVIE SHOES
- ✓ Высокое качество продукции и обслуживания
- ✓ Единые стандарты ведения бизнеса
- ✓ Самые прогрессивные инструменты продвижения и рекламы

Наша СТРАТЕГИЯ ПО РАБОТЕ С КЛИЕНТАМИ – ЭТО:

- ✓ Прежде всего, стратегия привлечения и удержания лучших и прибыльных клиентов
- ✓ Современная стратегия, в соответствии с которой бизнес основывается на потребностях платежеспособных клиентов
- ✓ Стратегия компании по взаимодействию с клиентами во всех организационных аспектах: рекламе, продаже, доставке и т.д.
- ✓ Стратегия повышения качества обслуживания клиента
- ✓ Ежедневное получение обратной связи от клиента, путем онлайн опроса
- ✓ Инструмент анализа качества работы менеджеров
- ✓ Просчет эффективности рекламы
- ✓ Выявление ошибок в работе менеджеров
- ✓ Разрешение спорных вопросов с клиентами
- ✓ Ведение базы клиентов

Мы обеспечиваем:

- ✓ Начальное обучение Ваших менеджеров секретам розничного бизнеса
- ✓ Обучение менеджеров системе сервиса EVIE.shoes
- ✓ Обучение руководителя всем особенностям бизнеса EVIE SHOES, а так же управленческим инструментам построения и контроля эффективного бизнеса.
- ✓ Контроль качества обслуживания Клиентов шоу-румом франчайзи
- ✓ Возможность постоянно повышать квалификацию сотрудников на семинарах и тренингах с привлечением ведущих специалистов в бизнесе
- ✓ Юридические и экспертные консультации в спорных вопросах с клиентами
- ✓ Мы обеспечиваем полное гарантийное обслуживание продукции

Мы предоставляем:

- ✓ Полное руководство по запуску офиса франчайзи:
- Рекомендацию на все оборудование для запуска торговой точки
- Сопровождение сотрудников, как на территории главного офиса, так и с выездом менеджеров
- Полное сопровождение менеджера проекта:
 - консультации по учетной программе;
 - полное обучение поведению продаж и отчетности;
 - обучение стандартам сервиса;
 - обучение ведения SMM;
 - полное предоставление контента

Мы предоставляем:

- ✓ Полную рекламную поддержку в Вашем регионе
- ✓ Мы берем на себя работу с лидерами мнений и изданиями местной значимости
- ✓ Мы размещаем информацию о Вашем магазине на корпоративном сайте EVIE.shoes
- ✓ Соответствующие сертификаты качества на всю продукцию.
- ✓ Брендные материалы и макеты
- ✓ Постоянное обновление и предоставление информации о новых коллекциях, с фотографиями и отзывами

Требования к Франчазы

К руководителю:

- ✓ Стремление к постоянному развитию
- ✓ Активная жизненная позиция
- ✓ Навыки управления командой
- ✓ Знание базовых инструментов продвижения в Instagram и FaceBook
- ✓ Высшее образование

К количеству работников в офисе:

Минимум три сотрудника, один из которых будет как директором, так и выполнять функции менеджера

Требования к месторасположению

- ✓ В любом городе Украины, предпочтительно с населением от 100 000 человек
- ✓ Если речь идет о городе с населением до 100 000 человек, возможно открытие только одного шоу-рума EVIE.shoes
- ✓ Расположение офиса должно быть таким, которое легко описать клиенту и объяснить, как добраться
- ✓ Предпочтительно расположение шоу-рума на 1 этаже (в жилых НОВЫХ домах – не выше 2-го). Это правило не распространяется на Торговые центры. Обязательна возможность размещения вывески или внешней айдентики, согласно корпоративному стилю компании.
- ✓ Для небольших городов с населением от 50 000 помещение должно располагаться на «красной линии» домов, желательно на первом этаже с отдельным входом, или в торговом центре с хорошей посещаемостью. В любом случае нужно выбирать оживленную (проходную/проездную) улицу и предусмотреть возможность парковки. Достаточная площадь шоу-рума от 50-80 кв.м. с учетом того, что работать в нем будут минимум 2-3сотрудника.

Чем отличается франшиза EVIE.shoes от других франшиз

- ✓ Уникальным продуктом не имеющим аналогов на территории Украины
- ✓ Сильными позициями и маркетинговой поддержкой в социальных сетях, главном месте обитания целевой аудитории – «Мамы»
- ✓ Выгодной ценовой политикой, которая позволяет зарабатывать от 100% на 1 паре обуви
- ✓ Полным маркетинговым сопровождением региона
- ✓ Инновационным подходом к организации и ведению бизнеса
- ✓ Наличием жестких стандартов качественного обслуживания Клиентов
- ✓ Выгодными финансовыми условиями работы с франчайзером
- ✓ Гарантией контроля качества на всех этапах от создания коллекций, производства до обслуживания Клиентов
- ✓ Доступностью нашей базы знаний 24 часа в сутки

Почему выгодна франшиза EVIE SHOES?

- ✓ Не большие инвестиции. В среднем, для открытия 1-го шоу-рума и закупки первой партии товара инвестиции составят около 40 000 USD
- ✓ Легкий старт. Для начала работы шоу-рума Вам понадобится ориентировочно от 1 месяца.
- ✓ Легкое обучение. Для быстрого старта Вам понадобится 3-х дневное начальное обучение и на протяжении всего сотрудничества обучение под руководством центрального офиса.
- ✓ Быстрая окупаемость бизнеса. Достижение экономической стабильности шоу-рума и возврата инвестиций за 18 месяцев

Финансовые вложения

Модель Франчайзинг- Baby

Формат Франчайзинг- Baby (островок в Торговом Центре) подразумевает, Ваше право представлять нашу ТМ в вашем городе

Необходимые инвестиции: около 25 000 USD (Первоначальный взнос + закупка первой коллекции, оборудование, организация и открытие островка в ТЦ.)

Первоначальный взнос (паушальный платеж): 7500 USD

Ежемесячный роялти: начиная с 7-го месяца – 3% (от оборота)+ fix 100 \$

- ✓ Что такое ПАУШАЛЬНЫЙ ВЗНОС:
 - ✓ Право работать под ТМ «EVIE SHOES»;
 - ✓ Право использовать имя EVIE.SHOES... (название Вашего города в Instagramm)
 - ✓ Полное руководство поведению бизнеса;
- ✓ Комплексная программа обучения менеджеров и руководителя инструментам построения эффективного бизнеса и управления эффективностью;
 - ✓ Право использования системы по работе с клиентами;
 - ✓ Рекламная материалы и рекламная поддержка для начала работы
 - ✓ Анонс открытия на наших главных аккаунтах на весь ваш регион

Финансовые вложения

Модель Франчайзинг:

Формат Франчайзинг (магазин) подразумевает, - Ваше право представлять нашу ТМ в вашем городе

Необходимые инвестиции: около 40 000 USD (Первоначальный взнос + закупка первой коллекции, оборудование, организация и открытие шоу-рума.)

Первоначальный взнос (паушальный платеж): 10 000 USD

Ежемесячный роялти: начиная с 7-го месяца – 3% (от оборота) + fix 200 \$

- ✓ Что такое ПАУШАЛЬНЫЙ ВЗНОС:
 - ✓ Право работать под ТМ «EVIE SHOES»;
 - ✓ Право использовать имя EVIE.SHOES... (название Вашего города в Instagramm)
 - ✓ Полное руководство поведению бизнеса;
- ✓ Комплексная программа обучения менеджеров и руководителя инструментам построения эффективного бизнеса и управления эффективностью;
 - ✓ Право использования системы по работе с клиентами;
 - ✓ Рекламная материалы и рекламная поддержка для начала работы
 - ✓ Анонс открытия на наших главных аккаунтах на весь ваш регион

Финансовые вложения

Модель Франчайзинг Эксклюзив:

Формат Франчайзинг Эксклюзив (магазин) с населением до 300 000 человек, подразумевает:

- Ваше Эксклюзивное право продавать обувь с нашей ТМ в вашем городе.
- Также мы гарантируем, что обувь под нашей ТМ не будет представлена в других мультибрендовых обувных магазинах и в Вашем городе Вы будете единственным франчайзи.

Необходимые инвестиции: около 40 000 USD (Первоначальный взнос + закупка первой коллекции, оборудование, организация и открытие шоу-рума.)

Первоначальный взнос (паушальный платеж): 10 000 USD

Ежемесячный роялти: начиная с 7-го месяца – 6% (от оборота) + fix 200 \$

✓ Что такое ПАУШАЛЬНЫЙ ВЗНОС:

- ✓ Право работать под ТМ «EVIE SHOES»;
- ✓ Право использовать имя EVIE.SHOES... (название Вашего города в Instagramm)
 - ✓ Полное руководство поведению бизнеса;
- ✓ Комплексная программа обучения менеджеров и руководителя инструментам построения эффективного бизнеса и управления эффективностью;
 - ✓ Право использования системы по работе с клиентами;
 - ✓ Рекламная материалы и рекламная поддержка для начала работы
 - ✓ Анонс открытия на наших главных аккаунтах на весь ваш регион

Финансовые вложения

Модель Франчайзинг Ultra Эксклюзив:

Формат Ultra Эксклюзив для городов с населением от 300 000 человек, подразумевает:

- Ваше эксклюзивное право представлять нашу ТМ в вашем городе, и мы гарантируем сотрудничество с Вами, как с единственным франчайзи в Вашем городе
- Мы гарантируем, что обувь под нашей ТМ не будет представлена в других мультибрендовых обувных магазинах в Вашем городе
- Подписывая договор Франчайзинг Ultra Эксклюзив, - Вы обязуетесь открыть 3 магазина в течении 1 года

Необходимые инвестиции: около 100 000 USD (Первоначальный взнос + закупка первой коллекции, организация и открытие шоу-рума.)

Первоначальный взнос (паушальный платеж): 30 000 USD

Ежемесячный роялти: начиная с 7-го месяца - 6 % (от оборота) + fix 200 \$ за каждый шоу-рум и fix 100 \$ за каждый островок

WEL
COME
TO
EVIE.
shoes
FAM
ILY



Украина, г. Киев, ул. г. Сталинграда, 2-д

На все Ваши вопросы ответит
менеджер по франчайзингу EVIE SHOES FAMILY

Мыколенко Ксения
моб.+38 (098) 88 79 790
e-mail: franchise@evie.ua

CEO & Founder
Блащук Валентина
моб.+38 (066) 260 77 61
e-mail: velent@evie.ua