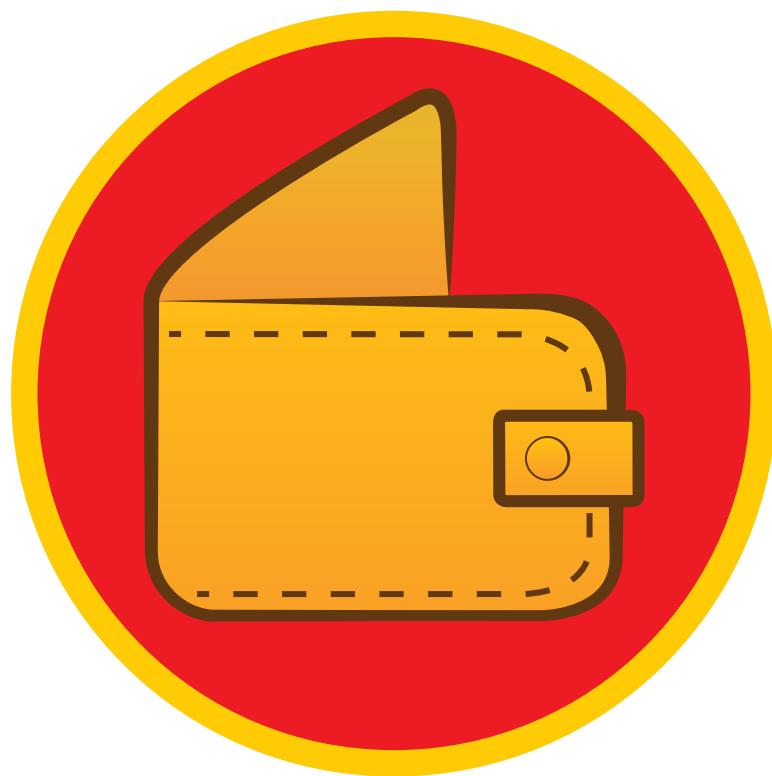


МИКРОФИНАНСОВАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ «ДО ЗАРПЛАТЫ»



**ПРИГЛАШАЕТ К СОТРУДНИЧЕСТВУ
БИЗНЕС-ПАРТНЕРОВ ПО СХЕМЕ ФРАНЧАЙЗИНГА**



Микрофинансовая организация «До Зарплаты» — лидер рынка потребительского микрокредитования в Санкт-Петербурге и Ленинградской Области.



До зарплаты

микрофинансовая организация

В 2014 году совет директоров микрофинансовой организации «До Зарплаты» принял решение о развитии бренда на федеральном уровне по программе франчайзинга. Целью компании является открытие франчайзинговых филиалов в двадцати регионах России в период с 2014 по 2016 годы.



**НАША СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ — ВЫДАЧА ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ МИКРОЗАЙМОВ
«PAY DAY LOANS» СОГЛАСНО 353-ФЗ О «ПОТРЕБИТЕЛЬСКОМ КРЕДИТЕ»**



Размер микрозайма до 30000 ₹



Срок микрозайма до 1 месяца



**Займы выдаются
по ставке 3% в день**



СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ



АДМИНИСТРАТИВНОЕ РУКОВОДСТВО

- ✓ Руководство филиальной сети
- ✓ АХО
- ✓ Отдел продаж
- ✓ Отдел кадров



ДЕПАРТАМЕНТ ОЦЕНКИ РИСКОВ

- ✓ Служба первичной верификации заемщиков
- ✓ Служба вторичной верификации заемщиков
- ✓ Служба безопасности
- ✓ Отдел аналитики



ФИНАНСОВЫЙ ДЕПАРТАМЕНТ

- ✓ Бухгалтерия
- ✓ Планово-экономический отдел
- ✓ Архив
- ✓ Департамент взыскания задолженностей



ДЕПАРТАМЕНТ КОНТРОЛЯ КАЧЕСТВА

- ✓ Отдел контроля качества
- ✓ Контрольно-ревизионный отдел
- ✓ Отдел исследования потребителей



1

Франчайзер не продает франшизы в перспективные регионы. Предварительно каждый регион продаж франшизы анализируется нашими экспертами.

Франчайзер осуществляет юридическую поддержку

2

Франчайзер полностью обеспечивает Франчайзи программным комплексом и настройкой бизнес-процессов.

Франчайзер берет на себя андеррайтинг от А до Я

3

Франчайзи находится на полном сопровождении службы безопасности и отдела взысканий Франчайзера. Франчайзер берет на себя все заботы по анализу заемщиков и взысканию задолженности.

4

Франчайзи может запросить финансовую поддержку у Франчайзера на период развития бизнеса.

Франчайзер полностью ведет бухгалтерское сопровождение

5

Франчайзи — реальная часть компании, неотъемлемый участник построения бизнеса, мнение и вклад которого учитываются наравне со всеми.

Лояльность клиентов компании «До Зарплаты» равна

70%



ОБЕСПЕЧЕНИЕ РАБОТЫ ФРАНЧАЙЗИ

- ✓ Оценка кредитоспособности клиентов
- ✓ Взыскание задолженности
- ✓ Организация кадрового документооборота
- ✓ Служба технической поддержки
- ✓ Право субиспользования товарного знака и фирменного стиля
- ✓ Продвижение и корректировка программ лояльности клиентов
- ✓ Маркетинговые исследования в регионе
- ✓ Аттестация и обучение персонала
- ✓ Служба контроля качества персонала



ПАУШАЛЬНЫЙ ВЗНОС

Гарантирует индивидуальное сопровождение всех процессов по запуску франшизы и организации работы франчайзи. Специалисты Франчайзера полностью подготовят компанию Франчайзи к открытию.

550 000 ₹

паushальный взнос

23% роялти

от принесенного в кассу Франчайзи процентного дохода по выданным микрозаймам. Роялти начисляется начиная с 3-его месяца работы Франчайзи.

4 недели

ориентировочный
срок запуска



ОБЪЕМ ИНВЕСТИЦИЙ СКЛАДЫВАЕТСЯ ИЗ ТРЕХ СОСТАВЛЯЮЩИХ

- 1** Паушальный взнос в зависимости от тарифа
- 2** Открытие офиса выдачи потребительских займов
- 3** Денежные средства для выдачи клиентам

ОБЩИЙ ОБЪЕМ ИНВЕСТИЦИЙ ~1 500 000 ₹
СРОК ОКУПАЕМОСТИ 7-12 МЕСЯЦЕВ

1

550 000 ₹
ЕДИНОВРЕМЕННО

2

350 000 ₹
4-5 НЕДЕЛЬ

3

600 000 ₹
7-9 НЕДЕЛЬ



ТРЕБОВАНИЯ К ПОМЕЩЕНИЮ

