



## **Порядок сотрудничества с потенциальными франчайзи Сети Фруктовых баров здорового питания «Апельс»**

1. Потенциальный франчайзи знакомится с информацией о франшизе на сайте [www.franch.apels.su](http://www.franch.apels.su), специализированных сайтах, в презентации.
2. Потенциальный франчайзи высылает запрос на получение более подробной информации о франшизе на адрес или [GalinaPonomareva@mail.ru](mailto:GalinaPonomareva@mail.ru), после получения информации принимает решение о сотрудничестве.
3. В случае принятия решения о сотрудничестве заключается предварительный договор и вносится предварительная оплата 20 000 руб, после чего франчайзи получает технологию просчета проходимости, рекомендации по выбору наиболее удачного места размещения торговой точки, презентацию для администрации торгового центра, финансовый прогноз деятельности в выбранном месте.
4. После подтверждения администрацией торгового центра возможности размещения фруктового бара, заключается основной договор и вносится оставшаяся часть первоначального взноса – 40 000 руб.
5. В указанные в договоре сроки передаются «Стандарты ведения бизнеса» и необходимые инструкции для подготовки к открытию.
6. На всех этапах подготовки к открытию проводится консультирование франчайзи франчайзером.
7. За несколько дней до открытия торговой точки приезжает менеджер франчайзера, который проводит обучение персонала. В первый (и при необходимости второй) день работы менеджер франчайзера работает совместно с продавцами и администраторами франчайзи для отладки процесса работы и успешного запуска.
8. В случае, если после заключения предварительного договора и внесения 20 000 руб. потенциальный франчайзи по каким-либо причинам не открывает Фруктовый бар, сумма остается у франчайзера в качестве оплаты за консультационные услуги.