



Компания ООО «Веб Медиа» предлагает Вам войти в команду успешных предпринимателей, работающих на территории Российской Федерации, ежедневно помогающих компаниям – клиентам делать свой бизнес эффективней.

Сегодня «Веб Медиа» - это системный интегратор с международной сетью, состоящей из 32 представительств, успешно реализующих различные it-решения на территории 7 стран, включая страны Европы и Ближнего Востока.

Стратегия

Стратегия компании NetGOWiFi :

1. Предоставить свои услуги 20% рынка Российской Федерации к концу 2018 г.
2. Вывести на рынок РФ два новых продукта до конца 2017 г.
3. Построить сеть представительств во всех городах РФ с населением более 500 тыс.человек до 01.07.2018.

Стратегия представителя NetGoWiFi :

1. Организация долгосрочных отношений с компаниями потенциальными клиентами.
2. Продажа продуктов и услуг на рынке представителя.
3. Вывод на рынок представителя новых продуктов компании.
4. Коллективное участие в обсуждении возникающих задач и перспектив.



«NETGOWIFI» - это рекламный сервис на основе Wi-Fi сетей общего доступа, дающий широкие возможности продвижения услуг и товаров.

Сервис работает в соответствии со всеми требованиями закона РФ регулярно обновляется и совместим со всеми мобильными устройствами и ПК.

В распоряжение клиент получает 8 видов авторизации:

- по СМС
- по звонку
- получение пароля по звонку "CallPassword"
- через социальную сеть "Facebook"
- через социальную сеть "Одноклассники"
- через социальную сеть "ВКонтакте"
- через социальную сеть "instagram"
- через социальную сеть "Twitter"



Для удобства использования и управления в сервисе создан простой и интуитивно понятный интерфейс личного кабинета, воспользоваться которым можно из любой точки на планете где есть доступ в интернет.

Созданы решения:

- для движущегося транспорта.
- для выставочных площадок и комплексов.
- для образовательных учреждений.
- для организации платного доступа в интернет.
- для организации усиления сигнала интернет канала через сотовую сеть.

Налажено сотрудничество с компаниями поставщиками оборудования.

Налажено сотрудничество с компаниями застройщиками сетей доступа.

Максимально упрощен процесс установки решения на оборудование, начинающему представителю достаточно пройти процедуру установки один, два раза, чтобы выполнять все самостоятельно.

Вместо роялти фиксированная абонентская плата

С целью упрощения взаимоотношений с представительствами мы перешли с роялти на ежемесячную абонентскую оплату :

- При подключении только авторизации – **300р./мес.**
- При подключении авторизации и рекламных модулей – **500р./мес**
- При подключении авторизации и коммерческого WIFI – **1000р./мес.**



Прибыль

Вы будете зарабатывать :

- На продаже Wi-Fi авторизации соответствующей ФЗ РФ.(средняя рыночная стоимость от 1000руб.до 7000руб.)
- На продаже рекламного места(всплывающие окна) на промостранице авторизации.
- Массовая аналитика и таргетирование пользователей (организация базы собираемых данных)
- На продаже коробочного решения для транспорта (рыночная стоимость от 35000руб. до 60000руб.)
- На продаже Wi-Fi для установки на краткосрочных мероприятиях типа выставок, форумов и пр. от 25000р./разово.
- На предоставлении платного доступа в Wi-Fi сеть(стоимость определяете Вы)
- На продаже усиления интернет канала от сотовой сети (в местах где нет ШПД).от 16000руб.
- На организации Wi-Fi сети для учебных заведений и от 50000 разово и от 6000р./ежемесячно.
- На организации продаж товаров и услуг через Wi-Fi сеть.

Прочие условия поддержки развития:

- 0% выплат головной компании первый месяц работы.
- Быстрая окупаемость вложений.
- Трех летний опыт работы на рынке.
- Авторизация по звонку (Отсутствие платы за СМС).
- Наличие отдела разработок позволяющего улучшать и модернизировать it-продукты.
- Поддержка переговоров с крупными клиентами.
- Автоматизированная система отчетности.
- Простая для освоения бизнес модель.
- Лояльная и открытая команда головной компании.
- Реферальные платежи от подключенных клиентов.

Расчет прибыли :

- Средние операционные расходы – 40 000р./мес.

- Средняя сумма дохода с 1 клиента - 2500р./мес.

Средний прирост +20 клиентов/месяц
за 1 год \approx 200 клиентов или Access Point.

- 200 клиентов со счетом 2500р/мес. = 500 000 р/мес.

Предположим: по 50%(100) точек вы отчисляете 300р/мес. = 30000р/мес.

по 50%(100) точек вы отчисляете 500р/мес. = 50000р/мес.

Средняя месячная прибыль $500\,000 - 40\,000 - 80\,000 = 380\,000$ р/мес.

Также при наличии достаточного уровня навыков делового общения Вы имеете возможность получать прибыль по договорам с крупными проектами
300.000 – 800.000 руб./разово в среднем раз в три месяца.

Окупаемость от 2 до 6 месяцев.



Представитель получает:

- Право на открытие Дилерского предприятия. Право на продажу услуг сервиса «NetGoWiFi» третьим лицам.
- Торговые бизнес модели.
- Эксклюзивное право на освоение региона.
- Рекламно-информационные материалы (коммерческие предложения, Бренд-бук, презентации, фирменные бланки, скрипты продаж и механики взаимодействия с клиентами)
- Формы договоров.
- Корпоративная почта и личный кабинет для контроля состояния точек.
- Горячие заявки клиентов с сайта.
- Техподдержка от специалистов головной компании.
- Возможность повлиять на качество или вид it-решений.
- Возможность приобретать оборудование у прямых поставщиков.

Контакты

ООО «Веб медиа»

- Отдел развития партнерской сети -

8 (499) 700-71-42

8 (926) 220-90-12

Александр

info@netgo.ru

