



**Цільова програма
"Комп'ютер - в кожний дім"**

**Зарабатывайте с Целевой программой
"Компьютер - в каждый дом"**

Презентация франшизы программы



Рынок компьютеров для дома

В Украине - **15 млн. домохозяйств** – потенциальных покупателей ПК:

- в 2005-2008 гг. рост рынка ПК - 20-30 % в год
- объем продаж ПК домохозяйствам - 1,5 млн. штук в год
- каждое десятое домохозяйство покупает ПК один раз в год

Основные категории покупателей:

- население, никогда не имевшее ПК дома – 85% населения Украины
- домохозяйства, которые хотят обновить ПК – в среднем каждые 3-5 лет

Более 50% компьютеров покупалось с помощью кредитования

В тоже время, уровень компьютеризации домохозяйств:

- США – 80 %
- Европа – 60%
- **Украина – 15%**



Рынок в условиях кризиса

- Покупатели – ограниченные финансовые возможности для покупки компьютера
- Отсутствие реальных кредитных программ - требования и предлагаемые банками условия неприемлемы для покупателей, большой отсев клиентов банками
- Покупатели подходят к покупке рационально:
 - не готовы переплачивать
 - не хотят связывать себя долгосрочными обязательствами по банковским кредитам
 - избегают оформлять банковские кредиты из-за негативного отношения к методам банков по взысканию задолженности

Сформировался значительный отложенный спрос на приобретение компьютерной техники



Предложение в условиях кризиса

Оплативай компьютер частями!

- Рассрочка непосредственно от продавца – банковский кредит уже не нужен
- Бесплатная рассрочка на покупку компьютера – никакой переплаты – просто оплативай частями
- Короткий срок выплаты - 2 - 3 месяца – и больше никаких обязательств

**Оптимальное предложение в сегодняшних условиях –
позволяет привлечь подавляющее число потенциальных покупателей**



Цільова програма
"Комп'ютер - в кожний дім"

Целевая программа «Компьютер – в каждый дом»

Целевая программа «Компьютер - в каждый дом» - программа доступной рассрочки на покупку компьютеров домохозяйствами всех регионов Украины

Программа успешно работает в Украине с 2007 года

Бренд **Целевая программа «Компьютер – в каждый дом»** - это «самый простой и доступный способ покупки компьютера для каждой украинской семьи»

Тысячи домохозяйств во всех регионах Украины уже получили в рассрочку современную компьютерную технику от ведущих производителей



Цільова програма
"Комп'ютер - в кожний дім"

Пакеты программы

Пакет LeaseIT Тройка

1/3 стоимости сразу + 2 платежа равными частями остаток (за два месяца)

Пакет LeaseIT Половина

1/2 стоимости сразу + 3 платежа равными частями остаток (за три месяца)

Сплачуй: 1300 грн. + 1300 грн. + 1300 грн.

або

1950 грн. + 650 грн. + 650 грн. + 650 грн.

AMI
КОМП'ЮТЕРЫ

intel
Celeron
DUAL CORE

Windows
Vista Ready



Комп'ютер **AMI Mini SE**

Celeron DualCore E1400 2,0GHz/ 1Gb/ 160Gb/
DVD+/-RW/ Картридер/
Акустика Creative Inspire 245
19" Samsung 943NW
Гарантія 3 роки
Ціна 3900 грн.

Просто и доступно каждому – оплачивай частями – никаких банков, кредитов, переплаты, процентов, комиссий и страховок



Ассортиментный ряд программы

- Компьютеры ведущих отечественных производителей, ноутбуки и периферия (принтеры, МФУ и т.п.) – с официальной гарантией и сервисом, сертифицированные по международным стандартам качества ISO9001
- Партнер программы самостоятельно определяет ассортимент и поставщиков
- Партнеру может предоставляться список рекомендованных позиций по каждой группе товаров и контакты производителей (поставщиков)
- Закупочные цены компьютеров, благодаря отсутствию посредников и получению специальных цен от производителей и поставщиков – минимальны
- Партнер напрямую заключает с производителем договор для закупки компьютеров и оплачивает их производителю



ЗАО «Лизинг ИТ» – Оператор программы

ЗАО «Лизинг ИТ» – первая и единственная компания в Украине, специализирующаяся в сфере финансирования ИТ-оборудования (компьютеров, серверов, мониторов, ноутбуков, принтеров и другой периферии) для малого и среднего бизнеса и физических лиц

Партнеры ЗАО «Лизинг ИТ» с 2005 г. с помощью финансовых программ компании осуществили продажи ИТ-оборудования более чем двумстам предприятий и тысячам домохозяйств всех регионов Украины

ЗАО «Лизинг ИТ» - Оператор Целевой программы «Компьютер – в каждый дом» - для участников и партнеров программы обеспечивает:

- процессинг сделок - проверку платежеспособности клиентов, подготовку документов, мониторинг и сбор платежей
- риск-менеджмент - формирование резервов и полное покрытие рисков неплатежа клиентов
- маркетинговую поддержку



Региональный партнер программы

Региональный партнер Целевой программы «Компьютер – в каждый дом»:

- Предоставляет на условиях программы рассрочку покупателям компьютеров в своем регионе – не менее 100 тыс. населения для каждого партнера
- Работает под единым брендом программы, который ассоциируется у покупателей с наиболее доступной рассрочкой на качественные и надежные компьютеры
- Непосредственно осуществляет продажу компьютера клиенту, подписывает с ним необходимые документы, доставляет и устанавливает компьютер
- Получает от Оператора программы полное покрытие всех рисков, связанных с предоставлением рассрочки



Подготовка партнера к работе

Запуск программы партнером – минимум усилий и затрат:

- Партнер готовит помещение к работе – телефон, интернет, компьютер с МФУ, вывеска
- Осуществляет набор персонала – достаточно одного сотрудника
- Формирует ассортиментное предложение для клиентов, печатает рекламные материалы и распространяет их по региону работы (флайеры, листовки, борды, реклама в региональной прессе)
- Партнер может заранее заказать несколько комплектов компьютеров и ноутбуков - производитель обеспечивает доставку комплектов партнеру



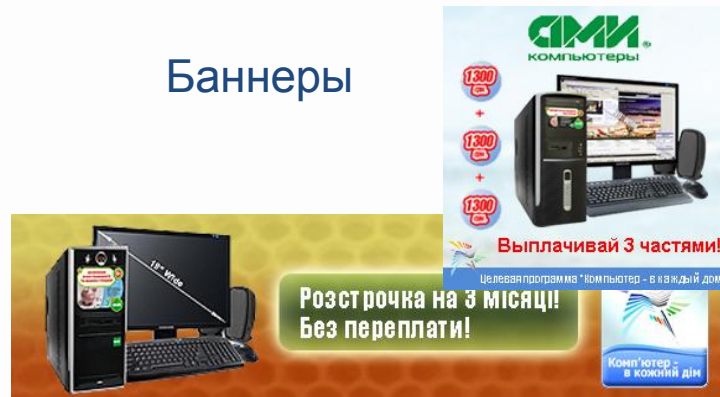
Цільова програма "Комп'ютер - в кожний дім"

Рекламные материалы партнеров программы

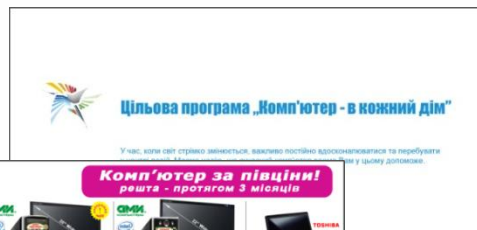
Наружная реклама



Баннеры



Листовки



Местная пресса





Цільова програма
"Комп'ютер - в кожний дім"

Маркетинговая поддержка партнера Оператором

- Методические рекомендации для персонала по продажам
- Проведение обучающих семинаров
- Помощь в разработке рекламных материалов
- Проведение национальных и локальных акций, популяризирующих покупку домашнего ПК с помощью программы
- PR поддержка, предоставление текстов и рекламных роликов



Механизм работы

- Партнер принимает заявку клиента и передает анкетные данные клиента Оператору программы (по телефону либо через веб-сайт)
- Оператор программы проверяет анкетные данные и формирует договор
- Партнер перечисляет оплату поставщику за заказанный клиентом компьютер
- Партнер распечатывает пакет документов, получает от клиента первый платеж, после чего осуществляют доставку, установку компьютера и подписание документов
- Полученные Оператором платежи от покупателей перечисляются партнеру и используются партнером для оплаты за заказанные клиентами компьютеры
- В случае неоплаты клиентом платежа – Оператор в полном объеме перечисляет его партнеру за клиента



Капитальные инвестиции

- Капитальные инвестиции партнера Целевой программы
 - подготовка помещения к работе
 - изготовление первоначальной рекламы
- Средняя сумма капитальных инвестиций – 20 000 - 30 000 грн.
- Окупаемость капитальных инвестиций – 2 - 3 месяца



Оптимальный оборотный капитал

- Оптимальная сумма оборотного капитала - 200 000 грн.
- Достаточно для осуществления продаж 40 компьютеров в месяц средней стоимостью 5 тыс. грн.
- Срок оборачиваемости – 2 – 3 месяца
- Ежемесячный объем продаж равен вложенному оборотному капиталу: больше вкладываете – больше зарабатываете
- Прибыль партнера на оборотный капитал составляет 5 - 10% в месяц



Расчет прибыли партнера

- Количество предоставленных рассрочек в месяц - 40
- Средняя стоимость персонального компьютера или ноутбука - 5 000 грн.
- Оборот за месяц (оборотный капитал) – 200 000 грн.
- Валовая прибыль (маржа за вычетом роялти Оператора) – 20 000 – 30 000 грн.
- Ежемесячные затраты партнера – 5 000 - 10 000 грн.
- Чистая ежемесячная прибыль - 10 000 – 20 000 грн.
- Чистая рентабельность оборотного капитала – 60 - 120% годовых



Плюсы участия в программе

Почему это интересно?

- Занимаетесь кредитным бизнесом, не неся при этом финансовых рисков
- Финансовые продукты – самый легкий товар для продажи – люди постоянно испытывают недостаток денег для удовлетворения своих желаний
- Предоставляя рассрочку, партнер не несет никаких финансовых рисков, связанных с неплатежами покупателей – покрытие всех рисков осуществляется Оператором программы – ЗАО «Лизинг ИТ»
- Ездить за товаром никуда не нужно – производители сами доставляют товар партнеру
- Процедура работы простая и стандартизированная – Ваши сотрудники работают – Вы занимаетесь развитием бизнеса и открытием новых точек



Плюсы участия в программе

Почему это выгодно?

- Не несете практически никаких капитальных затрат и вкладываете деньги в оборотный капитал по мере поступления заказов на компьютерную технику
- Срок рассрочки – 2-3 месяца – деньги не «замораживаются» надолго
- Вкладываете свои средства с максимальной доходностью – 5 - 10% в месяц от вложенной суммы
- Принимаете участие в отработанной программе целевого кредитования населения и зарабатываете 60 - 120% годовых на вложенный капитал



Финансовые условия участия в программе

Разовый лицензионный платеж - 1000 \$ - включает:

- подключение к системе
- содействие в подготовке рекламных материалов
- право на использование торговой марки
- право на предоставление финансовых услуг

Роялти, процессинг и покрытие рисков - 10% оборота - включает:

- проверка клиентов на платежеспособность
- подготовка документов по сделкам
- мониторинг и сбор платежей
- риск-менеджмент и полное покрытие рисков неплатежа клиентов



Цільова програма
"Комп'ютер - в кожний дім"

**Присоединяйтесь к
Целевой программе «Компьютер – в каждый дом» сейчас!**

Количество партнеров ограничено!



Цільова програма
"Комп'ютер - в кожний дім"

Оператор програми:

ЗАО «Лизинг ИТ»

04205, г. Киев, пр. Оболонский, 28

(044) 413-33-58

partner@LeaseIT.com.ua

www.LeaseIT.ua

