



Целевая программа “Компьютер – в каждый дом”

Условия франшизы

Целевая программа «Компьютер - в каждый дом» - программа предоставления доступной рассрочки на покупку компьютеров и периферийных устройств (принтеров, МФУ и т.п.) домохозяйствам Украины. В рамках программы тысячи домохозяйств во всех регионах Украины уже получили современную компьютерную технику от ведущих производителей. В настоящее время покупателям предлагается краткосрочная бесплатная рассрочка на приобретение компьютера - на срок 2 - 3 месяца.

Отсутствие финансовых возможностей у покупателей и отсутствие кредитных программ приводит к формированию значительного отложенного спроса на приобретение компьютерной техники. Предложение бесплатной рассрочки на покупку компьютера позволяет привлечь подавляющее число потенциальных покупателей.

Подключаясь к целевой программе на условиях франчайзинга, Вы получаете возможность предложить уникальный на сегодняшний день финансовый продукт, не имеющий аналогов на рынке Украины. Бизнес требует минимальных финансовых затрат и имеет быстрый срок окупаемости.

Специфика работы по программе не предъявляет жестких требований к площади и месту расположения помещения. Отсутствие необходимости в больших товарных запасах исключает затраты на складские помещения, охранные услуги и т.п.

Почему это интересно?

Вы можете принять участие в отработанной программе целевого кредитования населения и зарабатывать более 60% годовых от собственных инвестиций.

Финансовые продукты – самый легкий товар с точки зрения формирования спроса – люди постоянно испытывают потребность в деньгах для удовлетворения своих желаний.

Почему это выгодно?

Партнер целевой программы не несет практически никаких капитальных затрат и вкладывает деньги в оборотный капитал по мере поступления заказов на рассрочку компьютерной техники.

Предоставляя рассрочку, партнер не несет никаких финансовых рисков, связанных с неплатежами покупателей – покрытие всех рисков осуществляется оператором целевой программы.

Чистая прибыль на вложенный капитал составляет 60-120% годовых.

Подробности франшизы

Владелец франшизы	ЗАО «Лизинг ИТ»
Год основания компании – владельца франшизы	2004
Сфера деятельности	Финансовые услуги
Год начала франчайзинговой деятельности	2005
Страна происхождения франшизы	Украина
Регион распространения франшизы	Все регионы Украины
Количество собственных объектов (на текущий момент)	Всего: 1. Из них в Украине: 1
Количество франчайзинговых объектов (на текущий момент)	Всего: 35. Из них в Украине: 35
Стоимость обычной лицензии	\$1000
В стоимость лицензии входит	<ol style="list-style-type: none">1. Подключение к системе.2. Содействие в подготовке рекламных материалов.3. Право на использование торговой марки.4. Право на предоставление финансовых услуг.
Капитальные инвестиции	20 - 30 тыс. грн
Срок окупаемости капитальных инвестиций	2-3 месяца
Инвестиции в оборотный капитал	\$25,000 (200 тыс. грн.)
Чистая рентабельность оборотного капитала	От 60% годовых
Требования к потенциальному франчайзи и месту для франчайзингового объекта	Арендованные или собственные торговые площади (от 10 м. кв.), города от 60 тыс. населения (20 тыс. домохозяйств)
	10% от оборота
Роялти	В роялти входит: <ol style="list-style-type: none">1. Проверка клиентов на платежеспособность и подготовка документов.2. Риск-менеджмент и покрытие рисков неплатежа клиентов.3. Обеспечение минимальной входящей цены на компьютерную технику.

Порядок подготовки партнера к запуску Целевой программы “Компьютер в каждый дом”:

1. Партнер готовит помещение к работе – телефон, интернет, компьютер с МФУ, вывеска.
2. Осуществляет набор персонала – достаточно одного сотрудника.
3. Формирует ассортиментное предложение для клиентов, печатает рекламные материалы и распространяет их по региону работы.

Последовательность работы партнера в рамках программы:

1. Партнер принимает заявку клиента на покупку компьютера в рассрочку и передает анкетные данные клиента Оператору (по телефону либо через веб-сайт)
2. Оператор программы проверяет анкетные данные и формирует договор рассрочки.
3. Партнер перечисляет оплату за заказанный клиентом компьютер.
4. Партнер распечатывает пакет документов, после чего осуществляют доставку и установку компьютера, подписание документов и получение первого платежа.
5. Полученные оператором платежи от покупателей перечисляются партнеру и используются для оплат партнером за последующие заказанные клиентами компьютеры.
6. В случае неоплаты клиентом платежа – Оператор в полном объеме перечисляет за клиента платеж партнеру.

Финансовые расчеты доходности франшизы

Месторасположение торговой точки в городах с населением более 60 000 человек (количество домохозяйств более 20 тысяч).

Средний оборот в месяц – 200 000 грн

Средняя стоимость персонального компьютера или ноутбука - 5 000 тыс. грн.

Капитальные инвестиции – 20 000 – 30 000 грн.

Оборотный капитал - не менее 200 000 грн.

Валовая прибыль (маржа партнера за вычетом роялти) в месяц при минимальном оборотном капитале - 20 000 – 25 000 грн.

Ежемесячные затраты партнера – 5 000 - 10 000 грн

Чистая ежемесячная прибыль 10 000 – 20 000 грн.

Прибыль на оборотный капитал в месяц – 5 - 10%.

Прибыль на оборотный капитал в год – 60 - 120%.

Окупаемость капитальных инвестиций – 2 - 3 месяца.

Присоединяйтесь к программе сейчас, количество партнеров ограничено.

По всем вопросам, пожалуйста, обращайтесь по тел. (044) 413-33-58, (050) 447-91-01