**Считаем вашу прибыль**

**Тарифы нашего сервиса:**

1. 3 месяца - 115 $.
2. 6 месяцев - 205 $
3. 12 месяцев – 335 $

**Постоянные расходы на подключение одного заведения:**

1. Отчисления компании Bro Technology 20% (роялти) от стоимости тарифа.
2. Роутер от 22 $ до 60 $ (маленький 22$ большой 60$)\*
3. Оплата работы администратора сетей 10$ за единоразовое подключение.
4. Визитки, папки, бланки (первая партия за счет Бро) дальнейшие цены индивидуально в каждом регионе.
5. Оплата ЗП менеджеру по продажам – индивидуально (в среднем по сети 150$).

При выполнении поставленных планов на регион сумма роялти (отчисления в Бро) уменьшается до 15% с точки.

\*Для подключения сервиса в 70% случаев подходит маленький роутер (за 22$), если в заведении большое помещение, возможно необходимо будет установить большой роутер (60$).

**Средний доход при подключении 20 точек в месяц:**

Средняя стоимость одного подключения: (115$+205$+335$)/3= 220$,

Доход, в среднем, при условии подключения 20 точек: 220$ Х 20 точек= 4400$

**Расходы на подключение 20 точек:**

Условно, возьмем для подключения десяти точек 10 маленьких роутеров и 10 больших:

1. 10 роутеров Х 22$ = 220 $

10 роутеров Х 60$ = 600 $

Всего для 20 точек : 220$+600$ = 820 $

1. Работа администратора: 10$ х 20 точек = 200$
2. Оплата роялти « Бро Технолоджи» - 20%.

**Рассчитываем чистую прибыль:**

1. 4400$ – 20% = 3520$
2. Вычитаем стоимость роутеров: 3520$ – 820$ = 2700$
3. Вычитаем ЗП администратора: 2700$ - 200$= **2500$**

При подключении 20 заведений в месяц чистая прибыль составит: **2500$ (при продлении клиентом услуги BroWifi чистая прибыль составит 3520$, т.к. нет необходимости в дополнительных затратах).**