

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| ***№*** | **Наименование** | ***Наличие*** | ***Коментарий*** |
| 1 | Ознакомление с материалом, подготовка вопросов |  |  |
| 2 | Обучение, общий курс, ЕБЗ |  |  |
| 3 | Выбор офиса |  |  |
| 4 | Выбор оборудования для офиса |  |  |
| 5 | Выбор и регистрация ОПФ |  |  |
| 6 | Приобретение сим-карт, интернет провайдер |  |  |
| 7 | Запуск ЦРМ системы |  |  |
| 8 | Прохождение тренинга по продажам |  |  |
| 9 | Ознакомление со скриптами |  |  |
| 10 | Изучение строительного рынка вашего города |  |  |
| 11 | Подготовка визиток, банеров, рекламной продукции |  |  |
| 12 | Поиск исполнителей |  |  |
| 13 | Заключение договоров с исполнителями |  |  |
| 14 | Запуск контекстной рекламы |  |  |
| 15 | Размещение рекламы в интернете |  |  |
| 16 | Подготовка КП, прайсов, рассылка  |  |  |
| 17 | Размещение наружной рекламы |  |  |
| 18 | Прием входящих заявок, работа с клиентами |  |  |
| 19 | Передача заявок исполнителям |  |  |
| 20 | Получение коммисионных |  |  |
| 20 | Отчетные документы, сдача отчета. |  |  |
| 21 | Ежемесячный платеж |  |  |

**Этапы запуска**