

Франшиза «Идеи» — ваш гарантированно УСПЕШНЫЙ старт в ремонтном бизнесе

Мы умеем зарабатывать деньги на ремонте/дизайне интерьеров и передаём свой опыт и наработки каждому франчайзи!

Компания «Идея», созданная еще в 2007 году, — один из лидеров казанского ремонтного рынка. За время существования мы:

- ✓ завершили более 300 проектов по ремонту
- ✓ отремонтировали более 30 000 кв. м. помещений
- ✓ создали более 170 дизайн-проектов
- ✓ заслужили репутацию подрядчика премиум-класса.

И только отшлифовав до безупречности бизнес-процессы в своей компании, «Идея» запустила собственную франшизу.

С конца 2013 года к нам присоединились 14 партнеров. **КАЖДЫЙ** из них окупил вложения во франшизу через 5-6 месяцев после старта бизнеса и вывел собственную студию ремонта на стабильную ежемесячную прибыль в несколько сотен тысяч рублей.

Залог прибыльности франшизы «Идеи» — в конкурентных преимуществах нашей компании:

1. ОБЪЕДИНЕНИЕ НАПРАВЛЕНИЙ РЕМОНТА ПОМЕЩЕНИЙ И ДИЗАЙНА ИНТЕРЬЕРОВ

Большинство клиентов после заказа одного пакета услуг соглашаются и на второй. Это дает: увеличение объема услуг, количества заказов и их средней стоимости, дополнительный доход с ремонтов по собственным дизайн-проектам и с продажи стройматериалов. А в результате — **более высокую прибыль, чем с одного вида услуг.**

2. ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ СТУДИИ В ПРЕСТИЖНОМ СЕГМЕНТЕ НИШИ

Даже при ценах на 15-20% выше среднерыночных у нас и наших партнеров выстроен поток заказов: приходят те, кто может позволить себе стильный индивидуальный дизайн и качественный ремонт. **Зарабатывать на такой целевой аудитории — сплошное удовольствие!**

3. ОТЛАЖЕННЫЕ ДО БЕЗУПРЕЧНОСТИ БИЗНЕС-ПРОЦЕССЫ

За 8 лет работы мы оптимизировали каждый этап контакта с клиентом и работы над заказом — благодаря чему **вы получаете четкий, пошаговый и безошибочный план действий.**

Кроме этого, мы берем на себя всю самую трудную работу по привлечению вам клиентов, и остаемся вашими надежными помощниками по любым вопросам ведения бизнеса!

Всё это обеспечит вашей новосозданной студии ремонта годовую прибыль более 2 000 000 рублей.

С нашим франчайзинговым пакетом вы получаете:

- 1. Простые, понятные, подробные и проверенные инструкции** — по обустройству офиса, регистрации студии, поиску и подбору работников, продажам услуг, схемам расчета.

Подробная информация по подбору офиса: дизайн и ремонт, местоположение, площадь и зонирование, организация рабочего пространства сотрудников, вывеска, мебель и необходимое оборудование. Правильный выбор оргтехники, компьютеров, мониторов и мебели. И самое главное - где и как все это можно найти дешево.

Отлаженные схемы поиска сотрудников: как офисных - дизайнеров, менеджера, так и всех остальных участников процесса ремонтно-отделочных работ - снабженца, прорабов, электриков, сантехников, демонтировщиков, штукатуров, гипсокартонщиков, плиточников, маляров, натяжников, плотников и пр.

Отточенная схема продажи услуг: как и чем заинтересовать клиента при продаже дизайна, все нюансы первых переговоров, встречи в офисе и на объектах, важные вопросы, подробная структура общения, на что обратить внимание клиента, как составить смету и как правильно озвучить цену, основные возражения клиента и их утилизация, подписание договора и обсуждение этапов работы. А так же все нюансы при наличном и безналичном расчете, как производится закупка и оплата материалов, система отчетности.

- 2. 5-дневное очное обучение у франчайзера** — с погружением в особенности работы студии, выездами на реальные объекты и к реальным потенциальным клиентам.

Во время обучения проводим несколько выездов к клиентам по текущим заявкам по ремонту. Так как это происходит в удобное для клиента время, конкретный день и время под эти встречи в графике обучения не бронируются, так же приходят встречи с клиентами в офисе - обсуждение смет и возможного сотрудничества по выполнению дизайна-интерьеров, подписание договоров по дизайну или ремонту с теми клиентами, которые уже приняли решение работать с нами. Передача конкретного объекта на выполнение прорабу, составление графика работ.

План обучения:

1 день	Ежедневная утренняя встреча в офисе - планерка: постановка задачи дизайнерам и менеджеру, обсуждение текущих заказов по дизайну и корректировка сроков. Составление смет на текущие заказы по ремонту. Общение с потенциальными клиентами по телефону. Выезд на объект, темы дня: демонтажные работы, вывоз мусора, сантехнические работы, электромонтажные работы.
2 день	Планерка. Выезд на объекты, темы дня: штукатурные работы, закупка и доставка материалов, отчетность по материалам.
3 день	Планерка. Выезд на объекты, темы дня: укладка плитки, работы с гипсокартоном.
4 день	Планерка. Выезд на объекты, темы дня: малярные работы, а именно покраска стен и потолков, наклейка обоев, багеты и молдинги. Декоративная штукатурка.
5 день	Планерка. Выезд на объекты, темы дня: укладка напольных покрытий, монтаж натяжных потолков, установка дверей, сантехники, розеток, светильников. Подведение итогов.

3. Разработанные профессионалами сайты для привлечения клиентов через Интернет и закрепления положительного имиджа вашей студии — с конверсией до 32%.

С первых дней бизнес-деятельности вы получаете уже настроенные высококонверсионные сайты. Запуск и настройку сайтов мы производим во время прохождения вашего обучения в Казани и по возвращению в свой город вы получаете полностью отлаженные и запущенные сайты.

Сайты в течение 3 лет неоднократно переделывались и отшлифовывались до мелочей опытными копирайтерами, дизайнерами, аудиторам, юзабилити-специалистами и верстальщиками с целью увеличения конверсии, оптимизации работы и максимального соответствия вашей целевой аудитории, которая также выявлялась на протяжении 8 месяцев по результатам анализа метрики и переходам с контекстной рекламы и социальных сетей.

В результате затраты на создание сайтов и их совершенствование превышают стоимость самой франшизы.

4. Настроенные рекламные кампании.

Для эффективного привлечения клиентов не обязательно тратить большие деньги, но одних только качественных сайтов мало, на них нужно пустить не менее качественный трафик. Наши компании в Яндекс, Google и ВКонтакте так же как и сайты прошли многократную модернизацию с целью выявления самых ключевых и недорогих запросов.

И теперь они готовы работать на вас— со стоимостью заявки до 400 рублей и привлечением от 100 заявок в месяц для города-полумиллионника.

5. Услуги профессионального call-центра — для обработки входящих звонков и продажи ваших услуг опытными менеджерами.

Не готовы сами отвечать на звонки? Некому доверить или поручить первое общение с клиентом? К вашим услугам наш собственный профессиональный call-центр, стоимость услуг которого уже включена в роялти.

Профессиональные операторы примут звонок с 8.00 до 21.00 и проконсультируют клиента по всем вопросам. Цены, сроки выполнения заказа, условия сотрудничества и преимущества работы с нами. Мы знаем как привлечь горячего клиента. Операторы всегда в курсе загруженности ваших рабочих и дизайнеров, а значит могут предложить клиенту разумные скидки и интересные условия.

“- Вы хотите начать ремонт? Почему бы вам не заказать у нас и дизайн интерьера? Ведь по статистике грамотно выполненный дизайн экономит от 10% общей стоимости ремонта. Тем более на этой неделе у нас проходит акция - скидка на дизайн квартиры площадью от 90 кв. м. Мы готовы предложить вам его за полцены!”

Вы получаете клиента, готового к общению с вашим менеджером на объекте, либо уже на встречу в вашем офисе.

- 6. Скайп-собеседования руководителями «Идеи»** с вашими будущими работниками — избавляющие вас от трудностей формирования профессиональной команды.

Кадры решают все. Именно поэтому одним из основных пунктов в нашем франчайзинговом пакете является помощь в поиске и подборе сотрудников. Мы размещаем все необходимые вам вакансии и производим первичный отбор, а затем назначаем собеседование в вашем офисе. Второй этап это заполнение анкеты и личное общение с руководителем. Третий - собеседование по скайпу всех одобренных вами кандидатов. При этом мы не ограничиваемся набором только стартовой команды, а продолжаем помощь в подборе персонала по мере необходимости.

- 7. Бессрочную помощь наших юристов** — как в вопросах вашего правильного старта в новом бизнесе, так и в ведении деятельности, оформлении документации и представлении в суде в случае серьезных разногласий с вашими клиентами или сотрудниками.

- 8. Максимальную поддержку франчайзера** — в виде неограниченных по количеству консультаций вашего персонального менеджера по средством телефонии, электронной почты и программы skype с понедельника по пятницу в рабочее время — 09.00-18.00 по московскому времени. Так же каждый франчайзи в праве получать 1 раз в месяц консультацию по средством телефонии и программы skype у руководителя компании ООО «Студия ремонта ИДЕЯ» для обсуждения важных вопросов по развитию своего представительства и франчайзинговой сети в целом.

Особенности внедрения нашей франшизы:

БЕЗОШИБОЧНО — благодаря нашей поддержке каждый ваш шаг к прибыльному бизнесу (от подбора персонала и офиса до подписания юридических документов) будет правильным

ВОСТРЕБОВАННО — услуги ремонта и дизайна премиум-класса нужны в любое время и в любом крупном городе

БЫСТРО — ваша студия получает заказ в работу уже через 14 дней после приобретения франшизы

Позвоните нам по телефону 8 (843) 297 01 00 — мы ответим на ваши вопросы или договоримся о личной встрече в нашем офисе.

Бизнес по франшизе «Идеи» — это прибыльно:

Уже в первый месяц работы вы, как и каждый наш франчайзи, получите не меньше **100 000 рублей** чистой прибыли. А через 3 — уже порядка **250 000 рублей**.

К примеру, при стоимости франшизы с полным сопровождением и поддержкой в 500 000 рублей окупаемость вложений достигается через 5-6 месяцев.

Более подробно об экономике франшизы — в Приложении 1.

Экономика франшизы компании «Идея» (усредненные данные бизнес-показателей 10 франчайзи за 2014 год)

Стоимость франшизы:

1. Быстрый старт – 300 000 рублей

Что входит: пошаговые инструкции, сайты и настроенные рекламные кампании, прием входящих звонков сотрудниками нашего call-центра, неограниченные консультации и поддержка.

Экспресс обучение в течение 1 рабочего дня в Казани.

Освобождение от оплаты РОЯЛТИ сроком на 1 месяц.

2. Оптимальный – 500 000 рублей

Что входит: пошаговые инструкции, сайты и настроенные рекламные кампании, прием входящих звонков сотрудниками нашего call-центра, неограниченные консультации и поддержка.

Полноценное обучение в течение 5 рабочих дней в Казани, помощь в подборе офиса и персонала, собеседование потенциальных сотрудников.

Освобождение от оплаты РОЯЛТИ сроком на 3 месяца.

3. Бизнес под ключ – 1 200 000 рублей

Что входит: пошаговые инструкции, сайты и настроенные рекламные кампании, прием входящих звонков сотрудниками нашего call-центра, неограниченные консультации и поддержка.

Полноценное обучение в течение 5 рабочих дней в городе открытия франшизы.

Выезд стартап команды и запуск бизнеса под ключ: регистрация юридического лица, подбор и обустройство офиса, при необходимости организация ремонта офиса по индивидуальному дизайн проекту, помощь в покупке оргтехники, оборудования, мебели, подбор и обучение персонала, заключение договоров с первыми клиентами и запуск проектов в работу.

Освобождение от оплаты РОЯЛТИ сроком на 6 месяцев.

Ежемесячные платежи, роялти:

Ежемесячный фиксированный платеж — 20 000 рублей (ведение рекламных кампаний, рекламы федерального сайта, работы над брендом, продвижение в соц. сетях, поддержка и консультации)

Оплата услуг call-центра — 10 000 рублей + оплата услуг связи.

Первоначальные вложения:

Около 300 000 рублей (обустройство офиса, покупка мебели и оргтехники, регистрация ООО или ИП, стартовая реклама)

Ежемесячные расходы, в рублях:

1 месяц		2 месяц		3 месяц и следующие	
Рекламный бюджет	80 000	Рекламный бюджет	80 000	Рекламный бюджет	80 000
Офис (аренда, уборка, Интернет)	40 000	Офис (аренда, уборка, Интернет)	40 000	Офис (аренда, уборка, Интернет)	40 000
Зарплата дизайнера на исп. сроке	25 000	Зарплата двух дизайнеров	55 000	Зарплата двух дизайнеров	60 000
Зарплата прораба на исп. сроке	25 000	Зарплата прораба	40 000	Зарплата двух прорабов	80 000
Работу менеджера в 1 месяц осуществляет руководитель	0	Зарплата менеджера на исп. сроке	25 000	Зарплата менеджера + процент	50 000
Работу снабженца в 1 месяц осуществляет прораб	0	Работу снабженца в 2 месяц осуществляет прораб	0	Зарплата снабженца	22 000
ГСМ, связь	10 000	ГСМ, связь	15 000	ГСМ, связь	20 000
Налоги по ЕНВД, бухгалтерия	8 000	Налоги по ЕНВД, бухгалтерия	10 000	Налоги по ЕНВД, бухгалтерия	13 000
Итого:	188 000	Итого:	265 000	Итого:	365 000

Ежемесячные доходы, в рублях:

Вид работ	Средний чек	Количество заказов			Процент прибыли	Суммарный доход (Количество заказов*средний чек*процент прибыли)		
		Первый месяц	Второй месяц	Третий месяц		Первый месяц	Второй месяц	Третий месяц
Ремонт помещений «под ключ»	280 000	2	2	3	35%	196 000	196 000	294 000
Частичный ремонт помещений	53 000	2	4	5	15%	15 900	31 800	39 750
Дизайн интерьеров	48 000	2	3	5	100%	96 000	144 000	240 000
Авторский надзор и подбор материалов	22 000	0	2	2	100%	0	44 000	44 000
Всего						307 900	415 800	617 750
Прибыль (суммарный месячный доход за вычетом расходов)						119 900	150 800	252 750

Звоните нам: 8 (843) 297 01 00

✓ Я все прочитал, что делать дальше?

Заявка

Присылайте заявку нам на почту или просто свяжитесь с менеджером.



Обсуждение деталей

Мы ответим на все Ваши вопросы и поможем подобрать подходящий пакет.



Договор

Сообщаете свои реквизиты, мы заполним договор и пришлем Вам на согласование.



Оплата

Вы оплачиваете паушальный взнос на основании выставленного счета, либо по приезду на обучение в город Казань.



Старт работы

Мы передаем Вам франчайзинговый пакет, производим настройку сайтов и рекламных кампаний, начинаем процесс обучения и предоставляем все оговоренные услуги.



Получение прибыли

Бизнес запускается и начинает приносить Вам прибыль, а мы продолжаем консультировать Вас по любым возникшим вопросам.



Контактная информация

ООО «Студия ремонта ИДЕЯ»

Центральный офис: г. Казань, ул. Амирхана, 1В

Телефоны: 8 (843) 297-01-00 / 8 (843) 225-47-00

E-mail: info@fr-idea.ru / eduardkzn@gmail.com / remwalk@mail.ru

Сайты: www.fr-idea.ru / www.remkzn.ru / www.ideea.ru

Остались вопросы? Позвоните или напишите нам!

Звоните нам: 8 (843) 297 01 00