ФРАНЧАЙЗИНГ

ITALIAFASHION

МАХА – крупная производственная компания, имеющая 15 летний стаж работы по производству эксклюзивной женской одежды.

Основанная в 1999 году она уже имеет большое колличество постоянных клиентов в городах Европы и СНГ.

Многолетний опыт успешной производственной деятельности позволяет обеспечить непревзойденное качество и высочайшие эксплуатационные характеристики выпускаемой одежды.

Модели марки соответствуют последним европейским тенденциям моды, способны скрыть недостатки фигуры и подчеркнуть достоинства, что обеспечивает постоянно растущий интерес к марке.

НАС ЗНАЮТ И ЛЮБЯТ В ЕВРОПЕ И СНГ.
Франчайзинг с МАХА — это работа с узнаваемым и престижным итальянским брендом по совершенной бизнес-модели.

БОЛЕЕ 40-КА ФИРМЕННЫХ МАГАЗИНОВ.
Именно здесь ежедневно наши покупательницы с радостью примеряют на себя наш высококачественный товар.

БОЛЕЕ 40 000 ДОВОЛЬНЫХ ПОКУПАТЕЛЕЙ!
Это позволяет нам с уверенностью заявить,что работая во франчайзинговой сети МАХА вы, несомненно, сможете получить регулярные продажи.

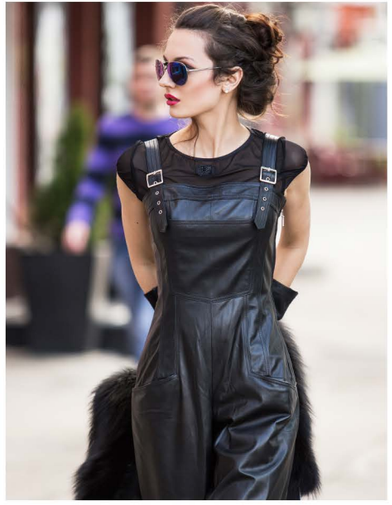
КАЧЕСТВО НАШЕЙ ОДЕЖДЫ ПОДТВЕРЖДЕНО ПАРИЖСКИМИ СЕРТИФИКАМИ.
По результатам оценки независимых экспертов Международной ассоциации торговли, компания МАХА является обладателем награды лучшей марки 2008 года, а также является номинантом этого года на награду Пяти континентов «За выдающиеся достижения в области качества и совершенство торговой марки».
Кроме того, компания ежегодно награждается дипломами за участие в международных выставках, фестивалях и показах

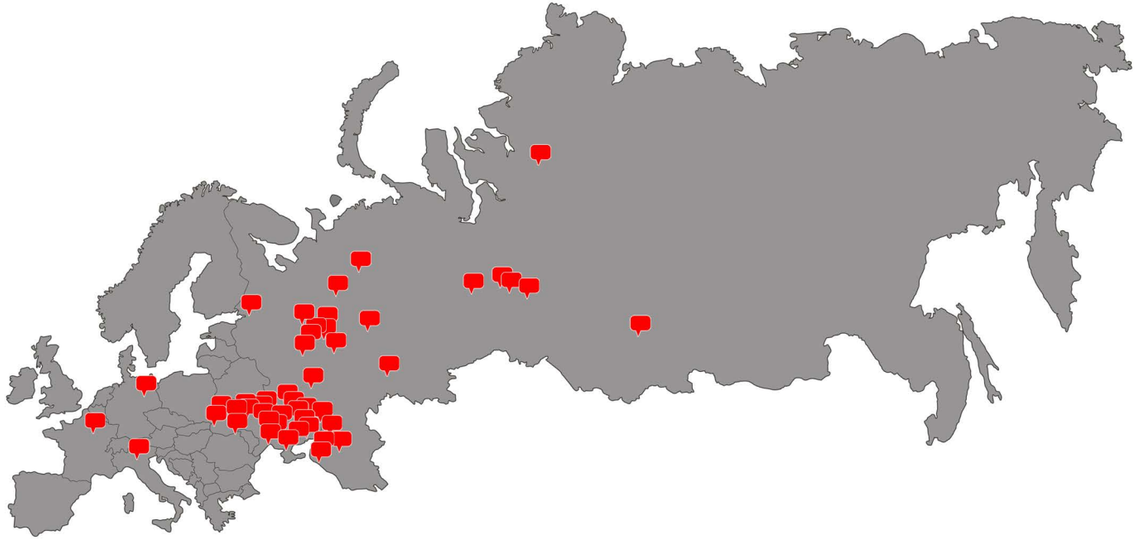
126 ПАРТНЕРОВ С СТРАНАХ СНГ.
Нас любят, нам доверяют успех своего бизнеса.

- Все коллекции бренда создаются с целью помочь женщинам почувствовать себя желанными, успешными, пробудить в них стремление любить и заботиться о себе.

- МАХА проявляет заботу о своих клиентках с помощью натуральных тканей, неординарных стилистических решений и новаторских технологий производства.

- Благодаря одежде МАХА женщинам больше не нужно идти на компромисс со своими желаниями. Теперь они могут получить всё и сразу: например, быть успешной бизнес-леди, не пряча при этом свою сексуальность.

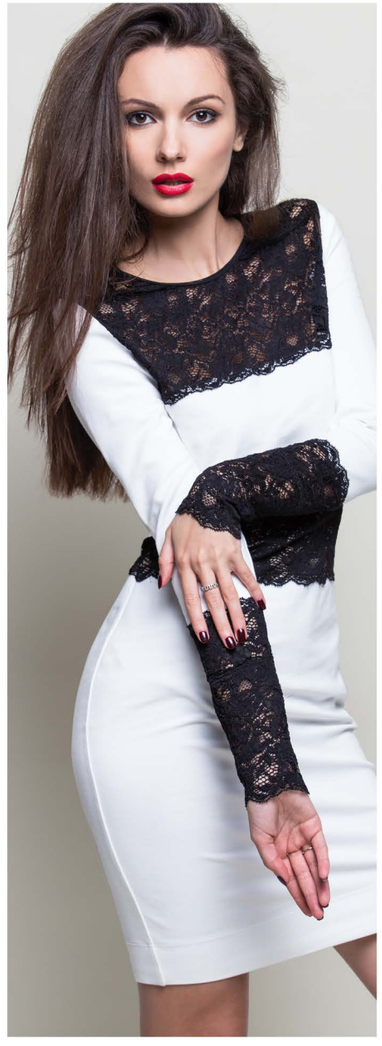




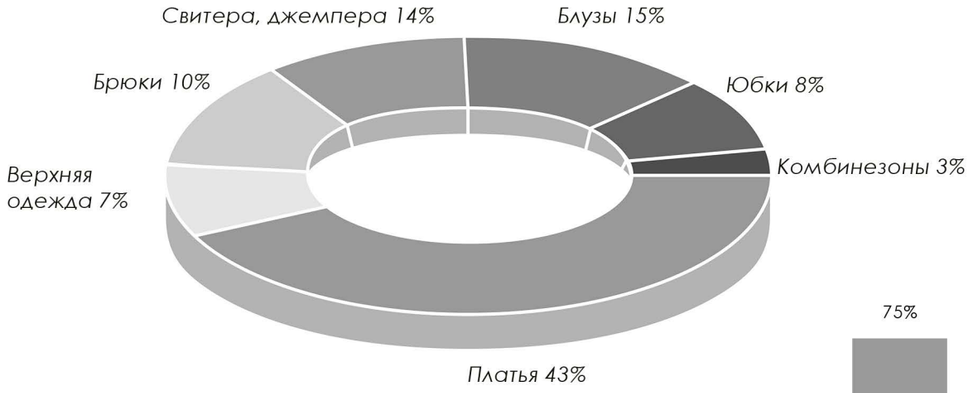
ИТАЛИЯ
Милан
ФРАНЦИЯ
Париж
ГЕРМАНИЯ
Берлин

РОССИЯ
Аксай
Геленжик
Калуга
Краснодар
Красноярск
Самара
Нижний Новогород
Липецк
Лянтор
Москва
Нижневартовск
Норильск
Одинцово
Ростов-на-Дону
Рязань
Санкт-Петербург
Сергиев Пасад
Ставрополь
Сургут
Тверь
Ухта
Ханты-Мансийск
Электросталь
Ярославль

УКРАИНА
Авдеевка
Армянск
Васьльков
Винница
Днепродзержинск
Днепропетровск
Каменка-Днепровское
Киев
Кироворад
Краматорск
Кривой Рог
Луганск
Львов
Одесса
Пологи
Северодонецк
Стаханов
Сумы
Трускавец
Харьков
Хмельницкий
Черновцы
Ясиноватая

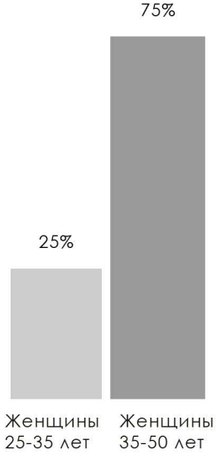


АССОРТИМЕНТ



Коллекции МАХА разработаны в стиле **NEW LOOK** – любимом стиле чувственных и открытых славянских женщин.

Бренд ориентирован на платежеспособную аудиторию – бизнес-women, старше 35 лет, именно они являются постоянными клиентками бутиков МАХА.



ПРЕДЛАГАЕМЫЕ ФОРМЫ СОТРУДНИЧЕСТВА:

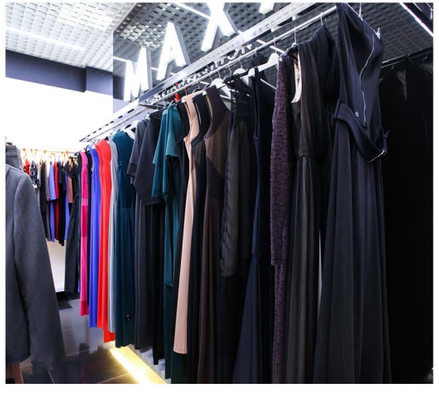
- Представление бренда MAXA в ассортименте мультибрендового магазина.
- Открытие фирменного корнера MAXA от 8 до 35 кв.м.
- Франчайзинг. Открытие монобрендового магазина MAXA от 50 до 100 кв.м.

БЫТЬ НАШИМ ФРАНЧАЙЗИ ВЫГОДНО:

- Отсутствие вступительных и ежемесячных взносов
- Поддержка франчайзи на всех этапах открытия магазина
- Помощь и консультирование на стадии поиска и подбора помещения под магазин
- Бесплатная разработка индивидуального дизайн-проекта
- Помощь в формировании бизнес-плана магазина и плана закупок
- Выезд нашей команды для консультаций перед открытием магазина
- Обучение персонала магазина технологиям мерчендайзинга и техникам продаж
- Приоритетное право отгрузок с фабрики и возможность дозаказа в течение сезона
- Наличие персонального менеджера, ответственного за проект

ЭТАПЫ ОТКРЫТИЯ ФИРМЕННОГО МАГАЗИНА МАХА

1. Заполнение анкеты франчайзи на корпоративном сайте www.maxaopt.com После заполнения анкеты, в течение трех рабочих дней, менеджер компании МАХА проведет предварительное собеседование по телефону, далее все условия сотрудничества обсуждаются при личной встрече
2. Подписание соглашения о конфиденциальности
3. Формирование и утверждение бизнес-плана и плана закупок, ознакомление с договором коммерческой концессии
4. Выбор и утверждение помещения для бутика согласно корпоративным правилам
5. Формирования заказа товарного ассортимента учитывая территориальную особенность и дату открытия бутика
6. Подписание договора



ПОСЛЕ ПОДПИСАНИЯ ДОГОВОРА ФРАНЧАЙЗИНГА ЗАПУСК МАГАЗИНА ВКЛЮЧАЕТ СЛЕДУЮЩИЕ ЭТАПЫ:

- Согласование даты открытия бутика
- Передача пакета документов:
  1. Руководство по оперативному управлению бутиком (стандарты обслуживания, стандарты мерчендайзинга, должностные инструкции);
  2. Каждый сезон партнер получает дополнительную информацию о модных тенденциях, особенностях коллекции, техникам продаж.
  3. Дизайн-проект бутика;
  4. Список предлагаемых подрядчиков и поставщиков оборудования.
- Согласованием с менеджером компании МАХА кандидатуры на должность администратора бутика. Обучение Стандартам работы с клиентами МАХА в двух вариантах:
  1. Обучение в виде недельной стажировки с опытными продавцами в собственном бутике компании;
  2. Обучение консультантом, приезжающим на открытие бутика.
- Зонирование торгового зала, размещение торгового оборудования, дизайн фасада и вывески
- Формирование пакета POS-материалов, бесплатно предоставляемого компанией МАХА
- Разработка маркетингового плана

КОНТАКТЫ

Эксклюзивный дистрибьютор
Днепропетровск
Телефон/факс:
0038 056 7216216
0038 056 7216217
0038 056 7216218
maxa.princes@mail.ru

Руководитель отдела франчайзинга
Мерцалова Валерия
+7(915)058-99-00
+38(099)242-22-22
skype: well-valeri
maxafashion@mail.ua

MAXAOPT.COM
MAXAFASHION.IT