



Франчайзинг





Зарегистрированный
товарный знак



Помощь в запуске
магазина от А до Я



Brand book, Hand book,
Merch book



Отработанная технология
по быстрому запуску



Консультации по выбору
места. Оценка помещения



Рекомендации
по работе с персоналом

Франшиза сети «Весёлая Затея» включает в себя всё самое нужное для бизнеса:



Поддержка
центрального офиса



Готовые решения
в любой сложной
ситуации



Регулярные
маркетинговые
и рекламные акции



Единая система
учёта



Рекомендованные
поставщики



Высокая
розничная наценка



Известный
бренд



Эффективная
программа лояльности



Партнёрские
конференции.
Общий форум



Выгодные
коммерческие условия

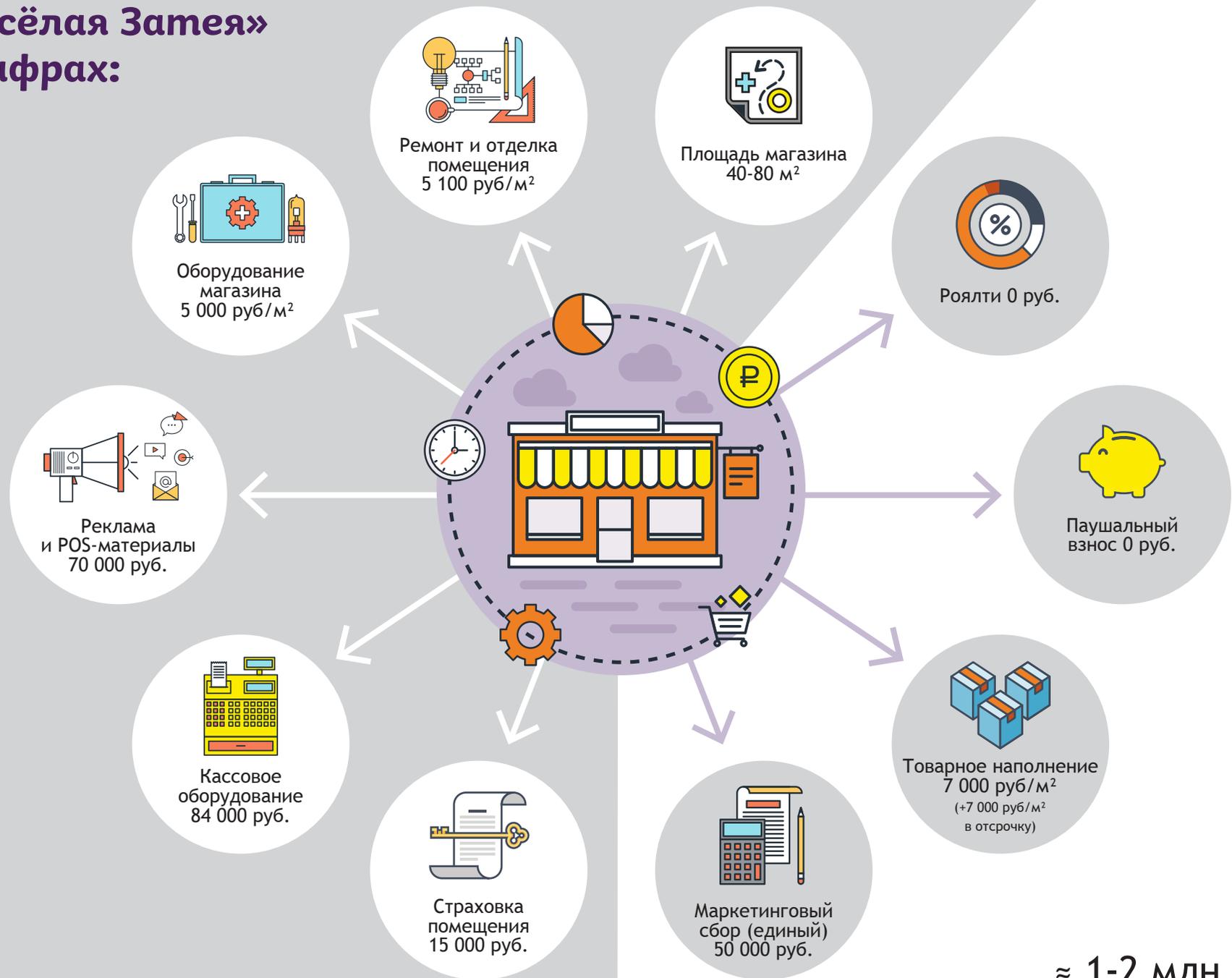


Регулярное
обновление
ассортимента



Эффективная
бизнес-модель

Открытие магазина «Весёлая Затея» в цифрах:



≈ 1-2 млн. руб.

Инвестиционные затраты

Строительство и ремонт

Инвестиции в ремонт и отделку помещения	3300 руб./м ²
Проверка электропроводки, противопожарной системы, системы кондиционирования и вентиляции	50 000 руб.
Светильники	70 000 руб.
Установка Интернета	7 000 руб.

Оборудование магазина

Торговое оборудование	1500 руб./м ²
Расчетно-кассовый узел	30 000 руб.
Блок упаковки	30 000 руб.
Островное оборудование	40 000 руб.
Эконом панели	120 000 руб.
Доп. оборудование	15 000 руб.

Реклама, POS-материалы

Световой короб	50 000 руб.
Дисплей, стойки, указатели, вывески	15 000 руб.
Режим работы	1 000 руб.
Уголок потребителя	1 000 руб.

Кассовое оборудование

Фискальный регистратор	23 510 руб.
Ввод ККМ в эксплуатацию	2 000 руб.
Пилот	450 руб.
Монитор	5 700 руб.
Компьютер	15 741 руб.
Принтер этикеток	6 387 руб.
Клавиатура	250 руб.
Мышь	170 руб.
Сканер штрих кодов	3 392 руб.
Программное обеспечение 1С	9 000 руб.
Денежный ящик	1 420 руб.
Дисплей покупателя	2 385 руб.
Детектор валют	520 руб.
Принтер	5 538 руб.
ИПБ распределитель тока	2 544 руб.
Сейф	5 000 руб.

Прочие расходы

Страховка помещения	15 000 руб.
Маркетинговый сбор	50 000 руб.

Операционные затраты

Коммунальные услуги

Электричество	5 000 руб.
Охрана	5 000 руб.
Телефон	1 000 руб.
Интернет	2 000 руб.

Кассовое оборудование

Обслуживание 1С	9 000 руб.
-----------------	------------

Фонд заработной платы

4 менеджера по продажам	60 000 руб.
Директор магазина	30 000 руб.

Арендные платежи

Аренда	75\$/м ²
--------	---------------------

Маркетинговые расходы

Реклама	10 000 руб.
---------	-------------

Прочие расходы

Канцелярские товары	3 500 руб.
Хозяйственные расходы	5 000 руб.
Транспортные расходы	5 000 руб.

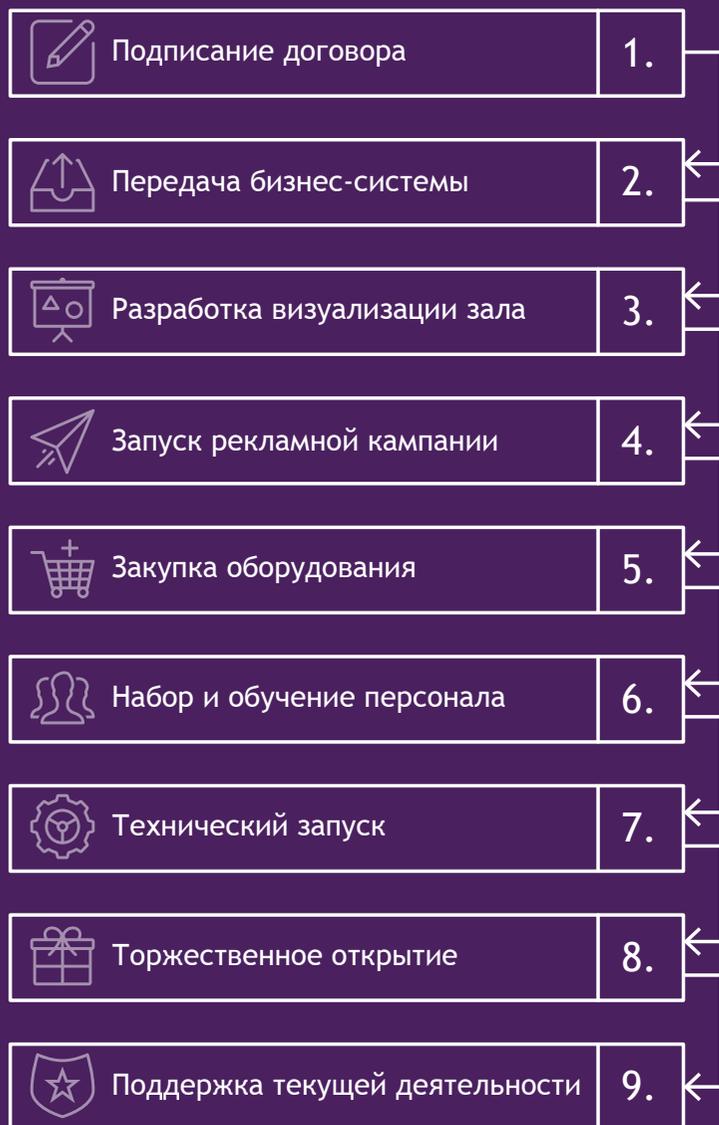
Товарное наполнение

Закупка товара	400 000 руб.
----------------	--------------

Ключевые показатели

- Период окупаемости магазина «Весёлая Затеятм» - 6-8 мес.
- Ежемесячный оборот (регионы России) от € 20 000
- Ожидаемый уровень среднемесячной выручки лежит в пределах от 900 000 руб (регионы)
- Время выхода на плановый уровень 2-3 мес.
- Период окупаемости сильно зависит от даты старта проекта

Схема запуска проекта:



Коммерческие условия для регионов

Площадь магазина	40-80 м ²
Паушальный взнос	0 руб.
Лицензионное вознаграждение (роялти)	0 руб.
Маркетинговый сбор	50 000 руб.
Отгрузка товара на открытие в предоплату	300 000 руб.
Отгрузка товара на открытие в отсрочку	300 000 руб.
Количество дней отсрочки на первую отгрузку	90 дней
Ежемесячная гарантированная выборка товара в предоплату	150 000 руб.
Стартовая скидка	15%
Ретро скидка за первый триместр	1%
Ретро скидка за второй триместр	1%
Ретро скидка за третий триместр	1%
Ретро скидка за четвертый триместр	1%
Скидка за работу в единой системе учета	1%
Максимальная ретро скидка	5%
Максимальная скидка	20%



- Ретро-скидка предоставляется при выполнении условий договора по ежемесячной сумме выборки товара, партнер получает дополнительно +1% скидки на товар за каждый триместр
- Максимальная скидка на товар 20%
- Ретро-скидка имеет накопительный характер. При невыполнении условий за один из триместров, партнер лишается всей накопленной ретро-скидки



Остались вопросы?



Звони!



Руководитель отдела франчайзинга

Чмелёва Татьяна

Тел.: 8-495-748-01-76 (448)

